



Digitalizacja komunikacji B2B

Czy komunikacja B2B to prawdziwa wieża Babel?

Kwiecień 2022

Edison is a member of EDITEL Group

editel

Digitalizacja – zaczynamy od systemów ERP

Różne systemy



SAP



Microsoft
Dynamics 365



symfonia



IFS



WAPRO ERP
by GJSECO



ORACLE®
JD EDWARDS



Simple



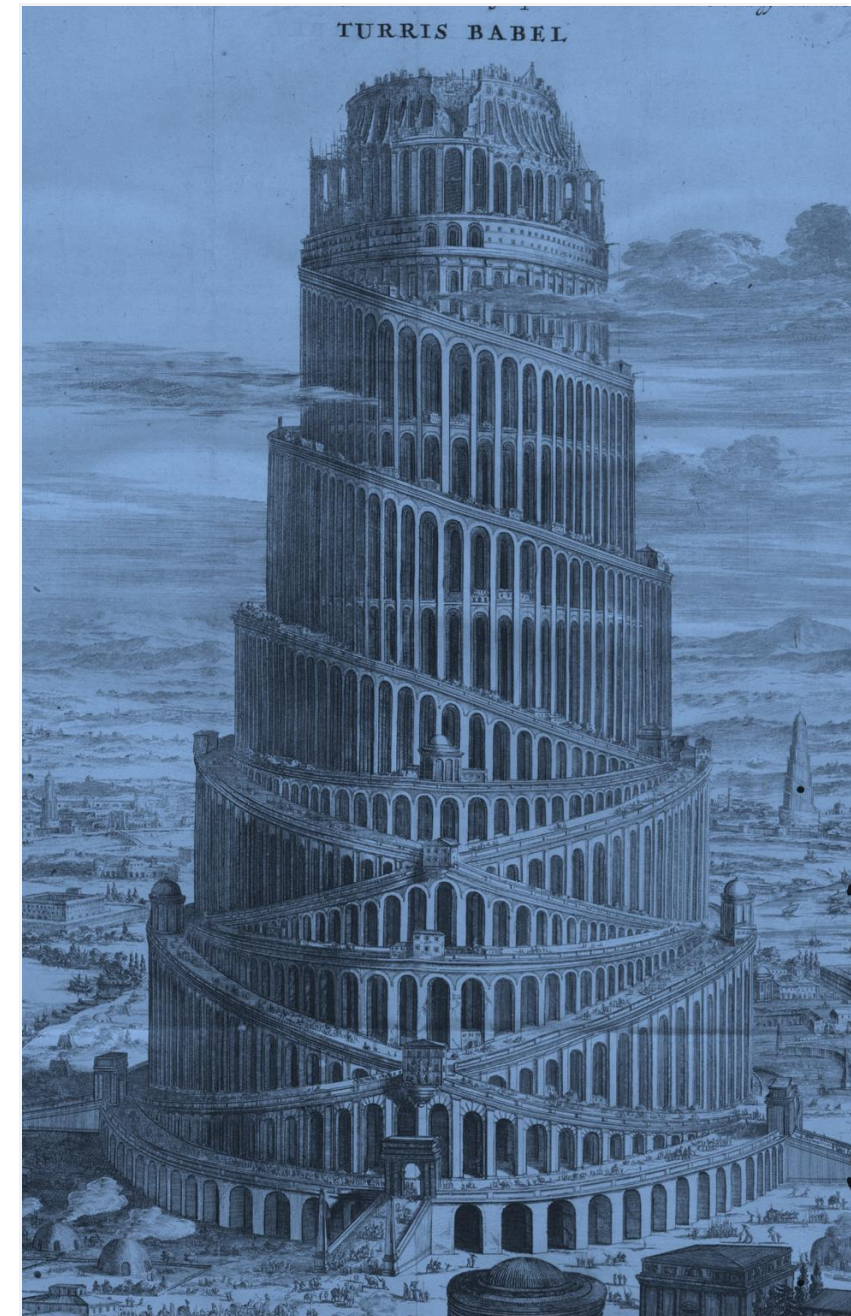
= exact



impuls^{evo}
BPSC

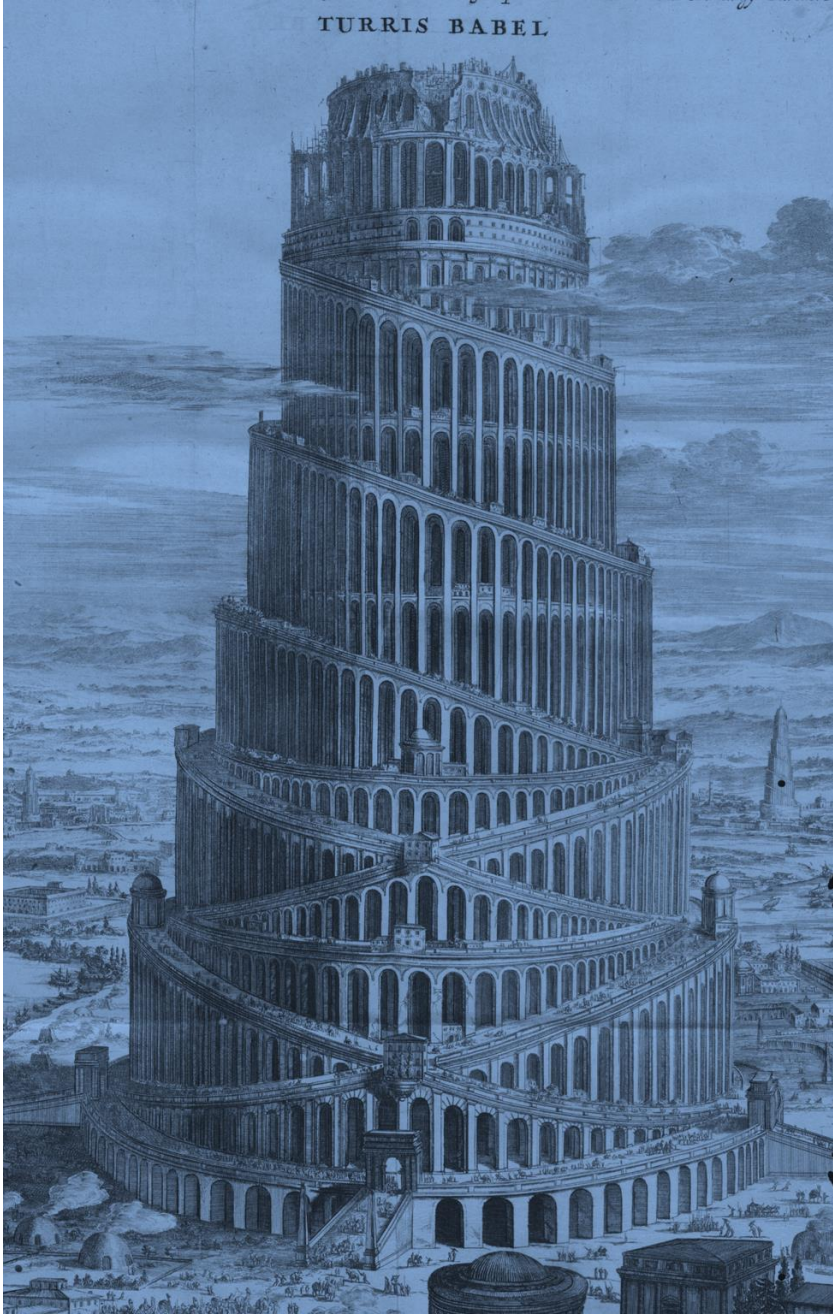
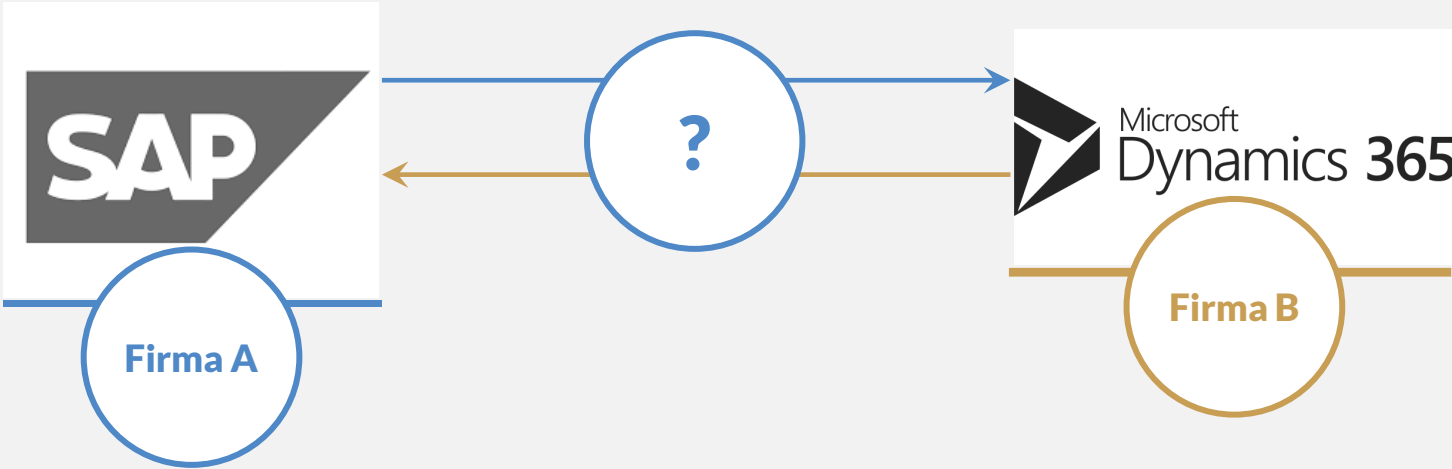


Comarch ERP
Optima



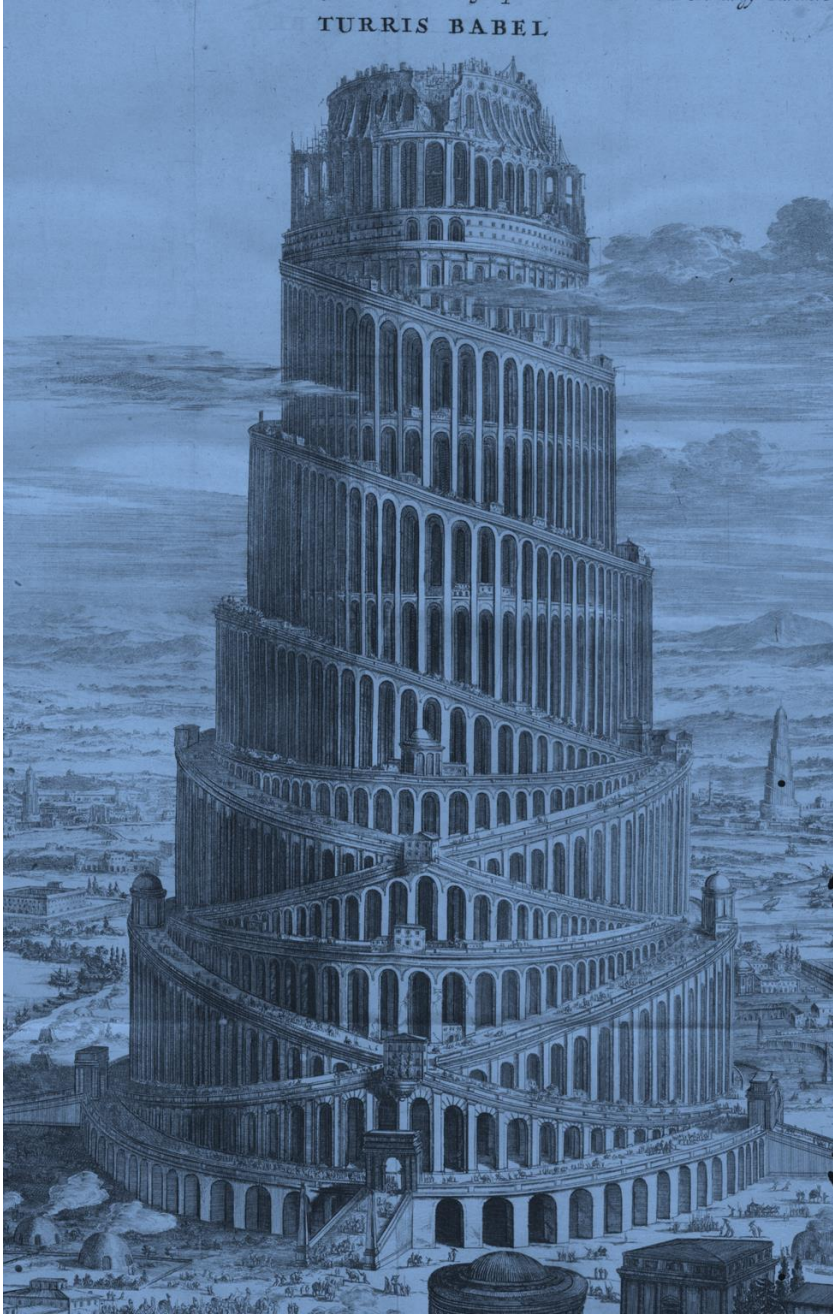
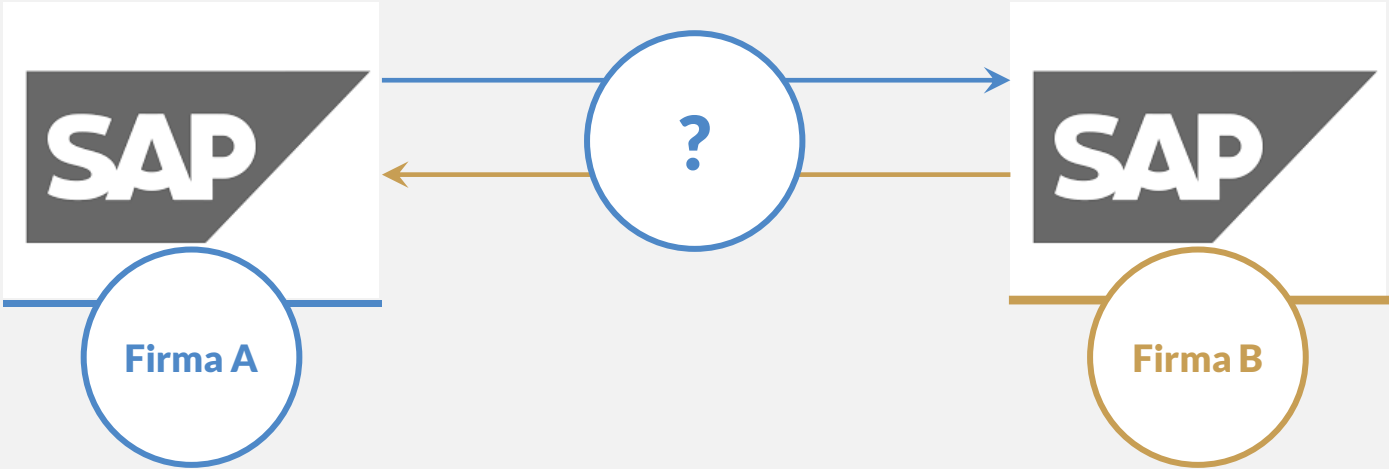
Czy istnieje wspólny standard komunikacji B2B?

Różne standardy

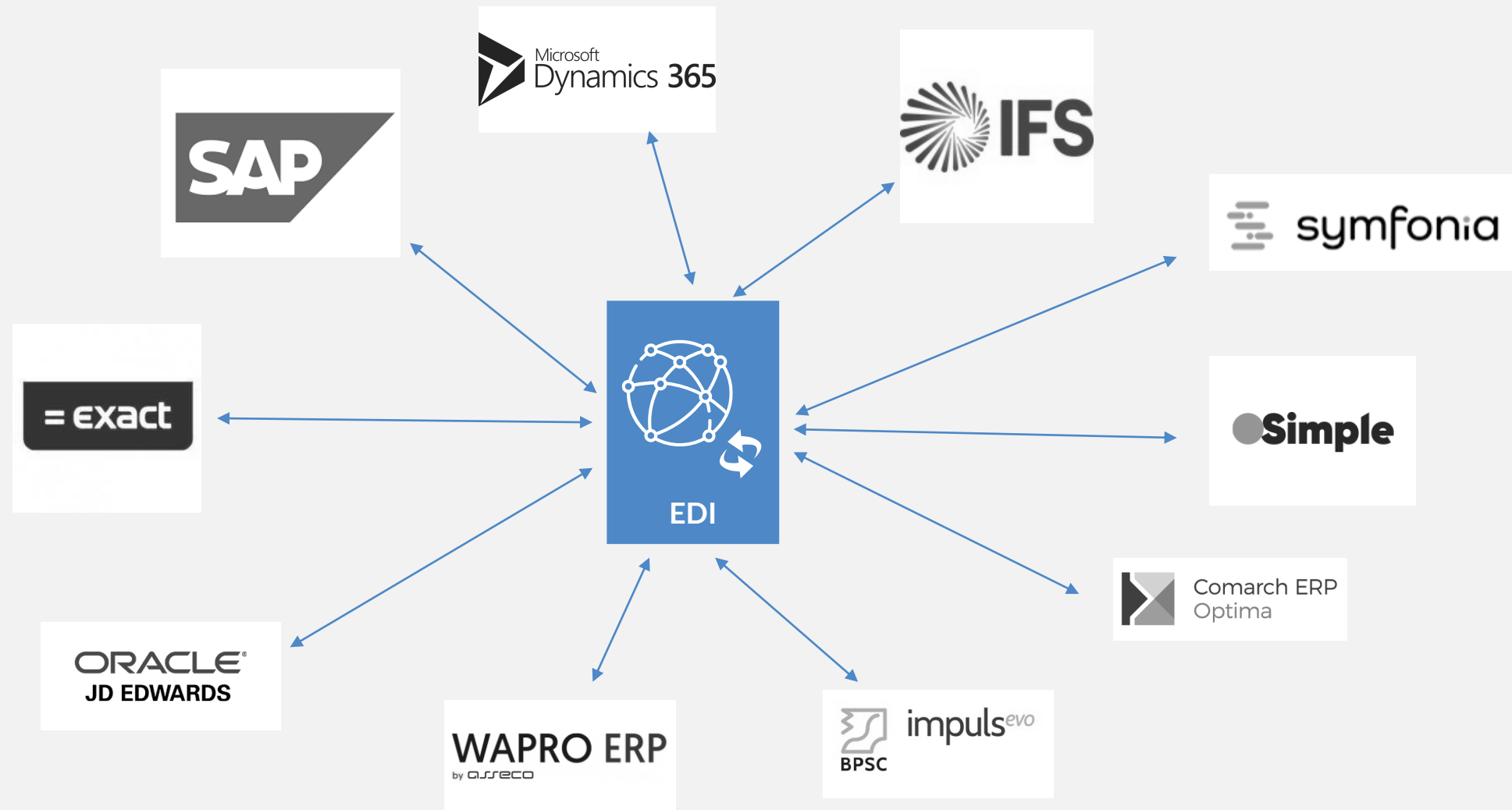


Czy istnieje wspólny standard komunikacji B2B?

Różne wdrożenia



EDI jest uniwersalnym tłumaczem B2B



Co to jest EDI?

EDI – Electronic Data Interchange

Co to jest EDI?



01

w pełni
zautomatyzowana
wymiana

02

dokumentów
handlowych
i logistycznych

03

reprezentowanych
zgodnie
z przyjętymi
standardami

04

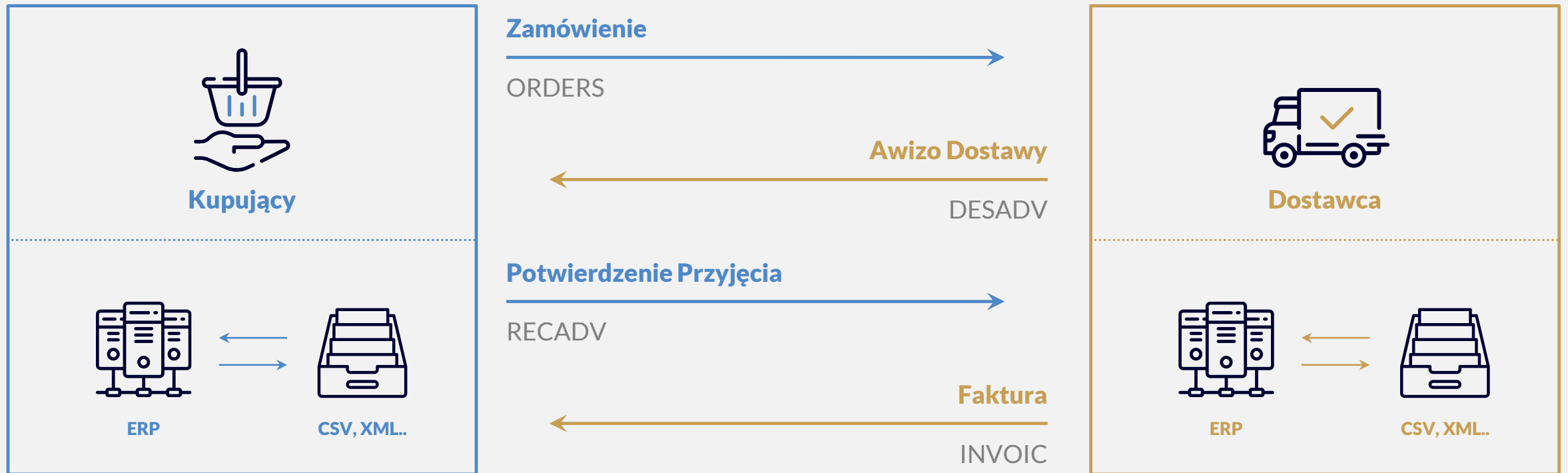
w obszarach
B2B i B2G

05

pomiędzy systemami
IT,
bez udziału
człowieka

EDI w procesie uzupełniania zapasów

Podstawowe procesy w łańcuchu dostaw z wykorzystaniem Electronic Data Interchange



EDI - Korzyści

w praktyce

1

Obniżenie kosztów transakcji

Oszczędność na powtarzalnych, manualnych czynnościach, mniej papieru

2

Optymalizacja zapasów

Skrócenie cyklu zapasów, zmniejszenie wartości magazynu

3

Wysoka jakość danych

Zwiększenie jakości i dostępności informacji, bez błędów przy wprowadzaniu danych

4

Nowe możliwości współpracy

VMI (Vendor Managed Inventory), CPFR (Collaborative Planning, Forecasting and Replenishment), itp.

5

Bardziej efektywne operacje

Automatyczne zatwierdzanie dostaw, uzgodnienia faktur itp.

6

Szybsze procesy biznesowe

Błyskawicznie wymieniane informacje pomiędzy partnerami biznesowymi



EDI – Rozwiązania dla każdej branży

Dopasowane i efektywne



**Branża detaliczna /
FMCG**



**DIY / Markety
budowlane**



Farmacja



Automotive



Branża odzieżowa



Kosmetyki



Meble



**Branża
instalacyjna**



**Instytucje
publiczne**



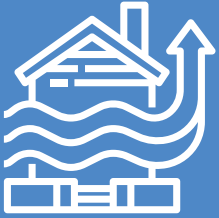
TSL



**Stolarstwo okienne
i drzwiowe**



Branża instalacyjno-grzewcza



- Wysoki poziom EDIfikacji i digitalizacji branży
- Rosnący wolumen wymiany informacji – ostatnie 2 lata: 25% r/r
- Nowe projekty wdrożeniowe
- i to przyspiesza



Nasi Klienci

Markety budowlane i branża instalacyjno-grzewcza

castorama

AKA
30 LAT NA RYNKU

Flamco
Flow of Innovation

wilo

OBI

valsir
QUALITY FOR PLUMBING

ARISTON

Vaillant

GRUPA SBS

PLASSON

FRANKE

HERZ

PSA

INSTALBUD

FERRO

De Dietrich
BDR THERMEA GROUP

TADMAR
Centrum Instalacji

INSTAL·KA
ZBIGNIEW GOMOLA

HEWALEX

HEATPEX

Branża instalacyjno-grzewcza



- Tylko 10 naszych Klientów z tej branży wymienia
rocznie **1 000 000** dokumentów
- Oszczędzając rocznie wg naszych szacunków
ok. **4 500 000 zł**





Czas obsługi faktury

- Przed wdrożeniem EDI:

12 dni

- Po wdrożeniu EDI:
(zamówienia + faktury + komunikaty magazynów
+ WALIDACJA):

45 minut

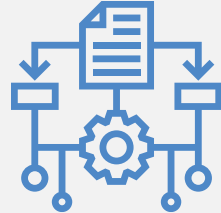
Rozwiązania EDI

Rozwiązania EDI

Dla każdej branży



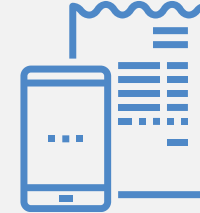
Komunikacja EDI



EDI Integracja



EDI Walidacja



E-faktura B2B



Archiwizacja



Konsulting



Business Monitoring



E-Faktura B2G
(PEF, Peppol, XRechnung, oraz inne)



Web EDI

KSeF – Status

Krajowy System e-Faktur

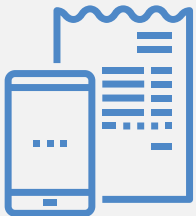
Krajowy System e-Faktur



- KSeF działa jako system fakultatywny
- od kwietnia 2022 możliwość automatycznej komunikacji z KSeF (aplikacja podatnika wersja testowa)
- MF otrzymało wstępną zgodę Komisji Europejskiej na wdrożenie KSeF jako systemu obowiązkowego
- Planowane wdrożenie II kwartał 2023 – faktury B2B obowiązkowo przez KSeF

KSeF - Rozwiązania

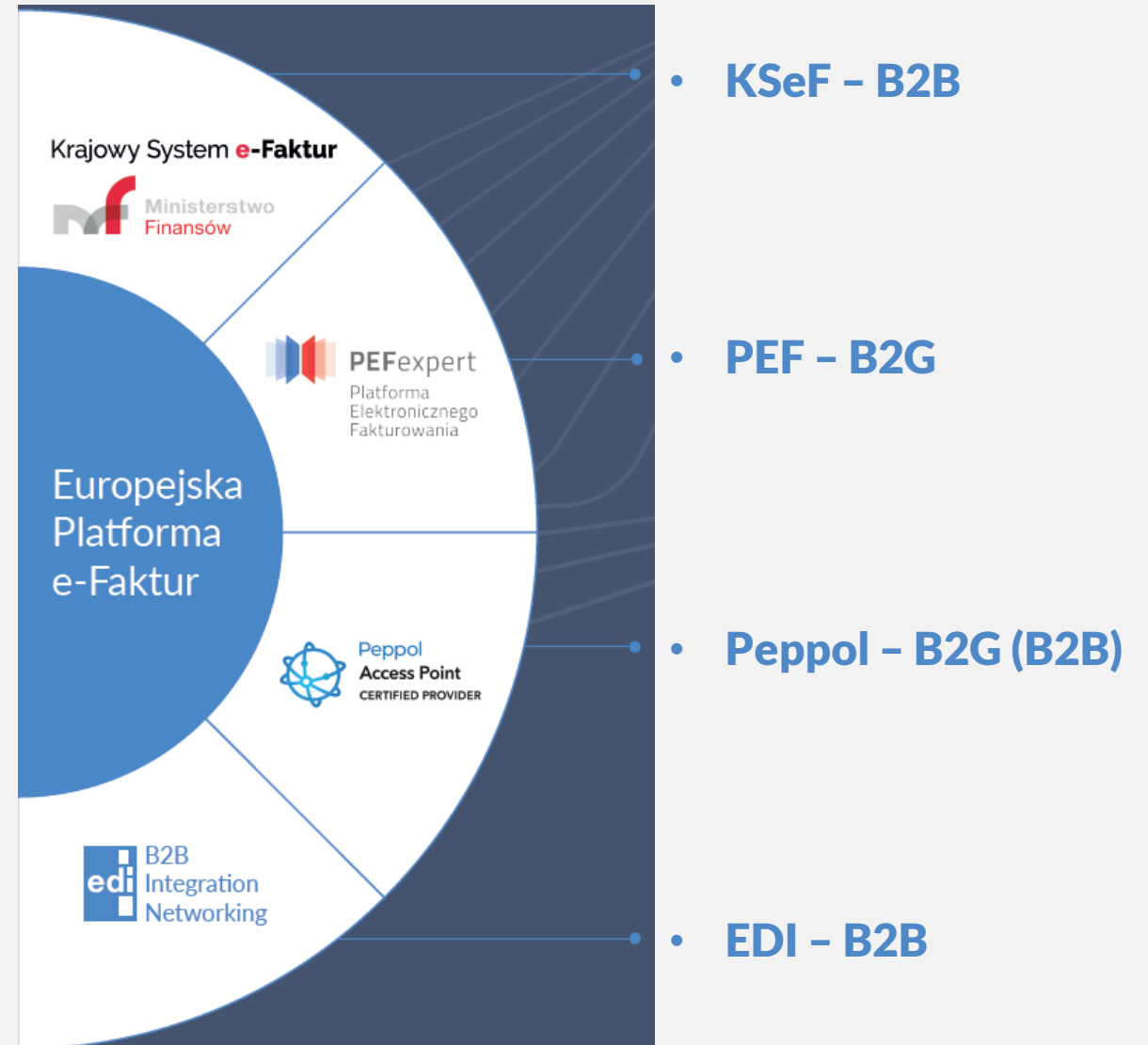
- Zintegrowane rozwiązanie dla faktur B2B i B2G
- Automatyizacja komunikacji z KSeF
- Walidacja danych logistycznych z Fakturą KSeF



E-Faktura B2B
EDI, KSeF, Peppol



E-Faktura B2G
(PEF, Peppol, XRechnung, ...)





Edison is a member of EDITEL Group

editel

Dziękuję za uwagę!



Tomasz Kuciel, CEO
tomasz.kuciel@edison.pl

EDISON S.A.
(+48) 12 21 32 300
www.edison.pl • info@edison.pl